



Wir sind eine der größten und modernsten Weinkellereien in Deutschland, gleichermaßen bekannt für hochwertige Markenweine und Premium-Eigenmarken. Zur Realisierung unserer Ziele und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

AREA SALES MANAGER ZENTRAL- UND OSTEUROPA (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung von Bestandskunden in EMEA, Zentral- und Osteuropa
- Erarbeitung von Markt-, Kunden- und Marketingstrategien in Zusammenarbeit mit Importeuren und Distributoren
- Akquise und Aufbau von Neugeschäften bei Bestandskunden sowie proaktive Kontaktaufnahme von potenziellen Neukunden
- Kalkulation und Verhandlung von Konditionen und Preisen sowie Kostenbudgetierung
- Dokumentation von Aktivitäten bei Kunden im CRM-Tool
- Erarbeitung von Markt-, Kunden- und Marketingstrategien in Zusammenarbeit mit Importeuren und Distributoren
- Vorbereitung von Kaufverträgen in Zusammenarbeit mit der Rechtsabteilung
- Neuproduktentwicklung bei Bestandskunden und potenziellen Neukunden
- Planung, Überwachung und Umsetzung von Absatz-, Umsatz- und Deckungsbeitragszielen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder weinwirtschaftliches Studium oder Ausbildung mit relevanten Weiterbildungen
- Berufserfahrung im Vertrieb im internationalen Umfeld sowie nachweisbare Vertriebsserfolge, idealerweise Kenntnisse der Weinbranche und Kontakte
- Teamplayer mit ausgeprägtem Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick, Überzeugungskraft und hohem Maß an Verbindlichkeit
- Eigeninitiative, zielorientierte Arbeitsweise sowie analytisches Denkvermögen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Finanzielle Sicherheit und Beständigkeit durch eine unbefristete Festanstellung mit bis zu zwei Tagen Mobile Office pro Woche
- Eine der Verantwortung und Ihrem Erfahrungsstand entsprechend attraktive Vergütung
- Vielversprechendes und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld in einem engagierten Team mit offener Kommunikation
- Ausführliches Onboarding sowie regelmäßige Feedbackgespräche
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten sowie 30 Tage Urlaub bei 5-Tage-Woche
- Nutzung unserer Firmen-Benefits wie Mitarbeiter-Rabatte, monatliche Deputate, JobRad

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe der Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

Reh Kendermann GmbH Weinkellerei
Personalabteilung / Frau Christina Speh
Am Ockenheimer Graben 35, 55411 Bingen/Rhein
Tel: 06721 – 9010
eMail: bewerbung@reh-kendermann.de

www.reh-kendermann.de

**Black
Tower**

Carl Reh



KENDERMANNS

Napier
VINEYARDS

StrandGut
WEINSCHÖRLE

VALDUNA
ROMANIA

WEINHAUS
REH KENDERMANN



HIER NOCH MEHR ERFAHREN >>